



## **LOCAL NEGOTIATION COMPETITION**

### **ALLEGATO II**

#### **Criteria di valutazione del piano di negoziazione**

Interessi e obiettivi della parte: fino a 5 punti;

Strategie di negoziazione: fino a 5 punti;

Migliore alternativa ad una soluzione negoziata: fino a 5 punti;

Possibili interessi e possibili strategie della controparte: fino a 5 punti.