



LOCAL NEGOTIATION COMPETITION

ALLEGATO III

Criteria di valutazione della negoziazione orale

Preparazione della strategia di negoziazione: fino a 10 punti;

Logica dell'argomentazione: fino a 10 punti;

Capacità di ribattere le ragioni dell'altra parte ed eventuali concessioni alla stessa: fino a 10 punti;

Flessibilità nell'andamento delle trattative: fino a 10 punti;

Abilità nell'utilizzo di tecniche di negoziazione: fino a 10 punti;

Lavoro di squadra: fino a 10 punti.